



# Ingénieur Commerciale HVAC

## DESCRIPTION DE LA MISSION

Vos missions seront de :

- Le développement des ventes et de la rentabilité de votre clientèle
- Le développement du portefeuille client par des actions de prospection
- Agir en tant qu'expert technique et faire des démonstrations des produits
- Vous restez impliqués en offrant un support après-vente, pour que les clients soient satisfaits
- Collaboration avec les autres collègues commerciales

## PROFIL RECHERCHÉ

- Diplôme technique dans le domaine pertinent.
- Avoir au moins 5 ans d'expérience en tant qu'ingénieur commerciale HVAC.
- Fortes compétences en communication et en négociation.
- Capacité à travailler de manière autonome et en équipe.
- Orienté résultats avec un fort sens du service client.

## INFORMATIONS PRATIQUES

- Langues : Français, Anglais technique, Néerlandais préférable
- Contrat proposé : CDD 1 an, avec possibilité CDI